

DXN Life

**VOL
9**

**JULY 2019
INDIA EDITION**

₹70/-



Congratulations!

**6th Crown Ambassador
of DXN India**

**MRS. DHARMSHILA KUMARI
MR. SURENDRA PRASAD**

ARTICLES

- **Don't Manage -
Build and Lead the Team**

DXN SUCCESS STORY






**Mrs. Dharmshila Kumari
Mr. Surendra Prasad**
Crown Ambassador, Bihar

PRODUCT LAUNCH

- **DXN Neeli Tailam Hair Oil**
- **DXN Cordyceps Coffee**

OUR NEW BUSINESS TOOLS

**Enhance your Business with
these powerful tools**

Page No. 3	CEO's Message	
Page No. 5	CMO's Message	
Page No. 7	Don't Manage - Build and Lead the Team	
Page No. 11	Success Story Mrs. Dharmshila Kumari Mr. Surendra Prasad	
Page No. 16	Product Promo DXN Spirulina Cereal DXN Cordyceps Cereal	
Page No. 18	Product Launch DXN Neeli Tailam Hair Oil DXN Cordyceps Coffee	
Page No. 22	Achievers Recognition	
Page No. 30	DXN Cordyceps Coffee Toffee Receipe	

K.M. RABIQUE
Editor in Chief

PADMAPRIYA G
Coordinator

**VIGNESH
KOUSALYA S P
JANESAR ASGHAR
T SALAI MANDIRAVASAN**
Committee Members


DXN MARKETING INDIA PRIVATE LIMITED

DXN Life

Volume 9 / July 2019

infodmi@dxn2u.com | www.dxnindia.in | www.dxn2u.com

Corporate Office
New No.69 (Old No. 29),
Eldams Road, Teynampet,
Chennai-18, Tamil Nadu, India
Phone: +91-44-49526583, 49526584

Regional Office
71/1, First Floor, Najafgarh Road,
Industrial Area, Shivaji Marg,
New Delhi-15, India
Phone: +91-11-40150150

Printer
Kurinji Prints, 24 Vellalar Street
Kodambakkam, Chennai -24

CEO's MESSAGE



GOOD MORNING DXN

2018 has been a good year for us. Since our establishment in 1993, we have been dynamically and strategically working hard to ensure that our business will keep on getting bigger and better from time to time. Thanks to the vigorous effort and support by the entire DXN family, DXN is now at a level that is on par with other big companies.

Through the DXN family's hard work and persistence, we have seen an increase of sales in 2018. More than 25% of difference was recorded, when compared to the sales in 2017. This is why, up to when this message was penned, DXN has almost 8 million members worldwide and the number is increasing daily.

As part of our expansion plans, we will be setting up an integrated cultivation and processing plant for Spirulina and Ganoderma based nutraceutical products in Siddipet, India as the result of the MOU signed on 4th September 2018. The project is expected to start its commercial production in 9 to 12 months of land allotment and necessary approvals. The manufacturing unit will be constructed over 46 acres modelled on DXN's manufacturing facility in Malaysia. Aside from expanding the production base, the project is also intended to empower the local farmers to grow Spirulina and Ganoderma, leading to higher income for the farmers with an assured buy-back agreement.

With the commitment to provide the best and the slogan "One World, One Beauty", DXN is introducing the DXN Korea Cosmetics Series. From December 2018 onwards, the cosmetics series consisting of DXN Gempyuri, DXN M Miracle and DXN Mask Pack, will be launched, starting in Europe, then gradually proceeding to other regions. Korea is undeniably known as a major hub for the skin care and cosmetics technology. Hence, DXN can adapt and incorporate the expertise, experience and technology from Korea into this new line of cosmetics series. Our future plans include the setting up of a beauty academy with professional certified beauticians to train interested individuals to become professional beauticians that will later be able to start their own business by becoming mobile beauticians or starting their own beauty centre. Also to strengthen the DXN brand and meet the needs of the market, DXN has introduced a wide range of new products in 2018, under the Food & Beverages Series and Health Food Supplement Series.

With DXN, you are on the right path to success, and you can easily achieve your dreams and goals through our global opportunities. The key is to work hard, be persistent and have faith in the system. 29 Crown Ambassadors have achieved the top status in DXN, in the past 25 years of DXN's inception, proving that success is within everyone's grasp. Let their inspiring journey of success motivate and move you to embark on your very own journey to develop a strong business.

See you at top in DXN!

Thank you.


DATO' DR. LIM SIOW JIN
Founder & CEO

सीईओ मैसेज



गुड मॉर्निंग DXN!

पिछला वर्ष हमलोगों के लिए काफी अच्छा रहा। 1993 में कम्पनी की स्थापना के पश्चात हम काफी तेज़ी से रणनीतिक रूप से कड़ी मेहनत कर रहे हैं ताकि हमारी कामयाबी सुनिश्चित हो सके और हमारा व्यवसाय समय के अनुसार बढ़ा और बेहतर बन सके। पूरे DXN परिवार द्वारा जोरदार प्रयास और साथ देने के लिए आप सभी का कोटि-कोटि धन्यवाद। आपके इन्ही प्रयासों के फलस्वरूप DXN अब अन्य बड़ी कम्पनियों की बराबरी कर रहा है।

DXN परिवार की कड़ी मेहनत और दृढ़ता के माध्यम से 2018 की बिक्री में संतोषजनक वृद्धि हुई जो 2017 की तुलना में 25% अधिक है। यही कारण है कि जब यह मैसेज लिखा जा रहा है, अब तक दुनियाभर में 8 मिलियन DXN सदस्य बन चुके हैं और यह संख्या लगातार बढ़ रही है।


विस्तार योजनाओं को ध्यान में रखते हुए 4 सितम्बर 2018 को भारत में एक MOU (एम ओ यू) पर हस्ताक्षर हुआ जिसके फलस्वरूप भारत के सिद्दीपेट में गैनोडर्मा और स्पिरुलीना पर आधारित पोषक उत्पादों के लिए एक एकीकृत खेती और प्रसंस्करण संयंत्र की स्थापना होने वाली है। भूमि आवंटन और आवश्यक अनुमोदन के पश्चात हमें उम्मीद है कि 9 से 12 माह के बीच व्यावसायिक उत्पादन आरम्भ हो जाएगा। यहां की विनिर्माण ईकाई, मलेशिया स्थित DXN की विनिर्माण ईकाई से बड़ी होगी यानी क्षेत्रफल की दृष्टि से 46 एकड़ से भी ज्यादा। उत्पादन में विस्तार के अलावा इस परियोजना का उद्देश्य स्थानीय किसानों को गैनोडर्मा और स्पिरुलीना विकसित करने के लिए सशक्त बनाना है ताकि किसानों को एक निश्चित और उच्च आय प्राप्त हो सके।

उत्तम उत्पाद की प्रतिबद्धता और वन वर्ल्ड वन ब्यूटि के स्लोगन के साथ DXN, DXN कोरिया कॉस्मेटिक्स श्रृंखला की शुरुआत करने जा रही है। दिसम्बर 2018 से DXN जेम्पूरी, DXN M मिरेकल और DXN मास्क पैक जैसी सौंदर्य प्रसाधन श्रृंखला शुरू की जाएगी जो यूरोप से शुरू होगी और धीरे-धीरे अन्य क्षेत्रों में जाएगी। कोरिया निर्विवाद रूप से त्वचा देखभाल और सौन्दर्य प्रसाधन प्रौद्योगिकी में अग्रणी रहा है इसलिए DXN, सौन्दर्य प्रसाधन श्रृंखला की शुरुआत के लिए कोरिया की विशेषज्ञता, अनुभव और प्रौद्योगिकी का लाभ ले रहा है। हमारी योजना भविष्य में प्रशेवर और प्रमाणित ब्यूटिशियन कोर्स चलाने का है जिसके लिए प्रशेवर ब्यूटिशियन की सहायता से एक सौन्दर्य एकेडमी की स्थापना की जाएगी। भविष्य में यहीं प्रशिक्षित ब्यूटिशियन मोबाईल ब्यूटिशियन के रूप काम करेंगे या स्वयं का ब्यूटी सेंटर स्थापित करेंगे। इसके अलावा DXN ब्राण्ड मजबूत करने और बाज़ार की ज़रूरतों को पूरा करने के लिए DXN ने खाद्य-पेय श्रृंखला और स्वास्थ्य अनुपूरक श्रृंखला के तहत 2018 में नए उत्पादों की एक विस्तृत श्रृंखला पर कार्य किया है।

DXN के साथ आप सफलता के सही रास्ते पर हैं और आप हमारे वैश्विक व्यापार अवसरों के माध्यम से अपने सपनों और लक्ष्यों को आसानी से प्राप्त कर सकते हैं जिसकी कुंजी कड़ी मेहनत, निरन्तर प्रयास और सिस्टम पर विश्वास करना है। DXN की स्थापना के 25 वर्षों में 29 काउन एम्बेसडर बने जो DXN का सर्वोच्च पद है। यह साबित करता है कि यह स्थान कोई भी हासिल कर सकता है। सफलता की उनकी प्रेरक यात्रा को समझें और प्रेरणा हासिल करें ताकि आप भी एक मजबूत व्यवसाय विकसित करने में सक्षम हो सकें।

2018 में कई उपलब्धियों के साथ 2019 के लिए हम उज्ज्वल भविष्य की कामना करते हैं। 2019 हम सभी के लिए सौभाग्यशाली रहे। आप सभी को नववर्ष की ढेर सारी बधाई।

शिखर पर मिलते हैं।
धन्यवाद।


दातो डॉक्टर लिम सियो जिन
संस्थापक व सी ई ओ

CMO's MESSAGE



Dear Valued Distributors,

Good Morning !

With the launching of the book "My Journey with DXN", we partake the opportunity to know the foundation of DXN by Dato' Dr. Lim Siow Jin 25 years ago. In this book, many inspiring stories were expressed. These stories were very simple to understand but a lot of passion, sacrifice and tough decision were involved. It is indeed a book worth reading over and over again to learn the lessons intended for success, especially for DXN distributors.

There is one very important aspect of the book which could be emphasized here for sharing. It is about the Natural Approach adopted by DXN since its inception. This Natural Approach has helped DXN survive in all the adversity and challenges over 25 years, which can be summarized in three ways:-

One

Our way suits the people.

Second

Our approach and ways are very simple and practical.

Third

The third way is survival of the fittest - the Mango Theory.

We let people grow their way

These 3 principles are also applied in our Ganotherapy too. In this therapeutic approach, we do not interfere too much with the body's system. We let the body react and we just let it naturally heal by itself. It is also called heal without healing.

When it comes to cultivation, the Natural Approach is syncing your thinking with nature's way. One thing of DXN is we respect the environment, we do not disturb the environment. We want to be the best not by our looks or most massive building in the world but providing the best quality of Ganoderma and products.

The Natural Approach applies well for marketing too. Distributors spread the business across nations which paves way to open up new markets to help the distributors. It is like farms and cultivations have boundaries, while jungles grow wild without boundaries. DXN system of "One World One Market" is a thriving wild jungle without any limitations.

DXN is different from many direct selling companies because of Free Entrepreneurship. This is what we promote. You should be a free entrepreneur, be a free person. DXN has healed millions through health education and good products. Through DXN many of the poor illiterate people have attained financial freedom where they could raise up a family, fulfil their desires, accomplish their dreams like educating their children, getting their children married, completing their own education, providing for elderly parents, building homes for themselves as well as their parents or children, and living a life that is full of smiles and respect. Our Founder and CEO Dato' Dr. Lim thinks that is what he feels humbled about!

For those who aspire to be very successful in DXN, hold fast to the Natural Approach preached by DXN.

Thank you!


TEOH HANG CHING
Chief Marketing Officer



सीएमओ मैसेज

Don't Manage - Build and Lead the Team



प्रिय मूल्यवान वितरक,
गुड मॉर्निंग!

“माय जर्नी विथ DNX” लॉन्च किया जा चुका है जिसकी सहायता से यह जानने का अवसर मिलता है कि दातो’ डाक्टर लिम द्वारा DNX की बुनियाद कैसे रखी गई? इस पुस्तक में कई प्रेरक कहानियों को भी व्यक्त किया गया है। यह कहानियां समझने में बहुत सरल है परन्तु इन सच्ची कहानियों में बहुत सारा जुनून, बलिदान और कठिन निर्णय शामिल है। यह वास्तव में सफलता के लिए लक्षित सबक सीखने के लिए बार-बार पढ़ने लायक किताब है, विशेष रूप से DNX वितरकों के लिए।

इस पुस्तक का एक महत्वपूर्ण पहलू भी है जो वाकई कमाल की है जिसे साझा करना बहुत आवश्यक है। DNX शुरुआत से ही प्राकृतिक दृष्टिकोण को अपनाया जिसके फलस्वरूप सभी प्रतिकूलताओं और चुनौतियों के बावजूद DNX विकास के पथ पर अग्रसर है और इसे निम्नलिखित 3 प्रकार से समझा जा सकता है:

प्रथम

हमारे तरीके सभी पसन्द करते हैं।

द्वितीय

हमारे दृष्टिकोण और तरीके बहुत सरल एवं व्यवहारिक है।

तृतीय

तीसरा है “सर्वाइवल ऑफ फिटिस्ट” यानी “मैन्गो थ्योरी”

यहां सभी को उनके अपने तरीके से आगे बढ़ने का मौका मिलता है।

यह तीनों सिद्धांत हमारे गैनोथेरेपी पर भी लागू होता है। इस थेरेपी के द्वारा हम शारीरिक प्रणाली में हस्तक्षेप नहीं करते हैं। हम शरीर को प्रतिक्रिया करने के लिए स्वतंत्र रखते हैं और इसे स्वभाविक रूप से ठीक होने देते हैं। इसे बिना किसी उपचार का उपचार कह सकते हैं।

जब खेती करने की बात आती है तो आपकी प्राकृतिक दृष्टिकोण प्रकृति के साथ समन्वयित होती है। DNX की खास बात यह भी है कि हम पर्यावरण का सम्मान करते हैं और इसमें कोई हस्तक्षेप नहीं करते। हम दिखावा करके या दुनिया की सबसे विशाल ईमारत बना कर सर्वश्रेष्ठ नहीं बनना चाहते हैं बल्कि गैनोडर्मा व अन्य उत्पादों की सर्वोत्तम गुणवत्ता प्रदान कर सर्वश्रेष्ठ बनना चाहते हैं।

प्राकृतिक दृष्टिकोण हमारे विपणन व्यवस्था पर भी लागू होता है। यहां वितरक अपने लोगों और टीम की सहायता के लिए देश में व्यापार फैलाते हैं जो नए-नए बाजार खोलने का मार्ग प्रशस्त करता है। खेतों के बढ़ने की एक सीमा है परन्तु जंगल के बढ़ने की कोई सीमा नहीं होती। DNX “वन वर्ल्ड वन मार्केट” सिस्टम ऐसे ही एक सम्पन्न जंगल के समान है जिसके विकास की कोई सीमा नहीं है।

फ्री उद्यमिता के कारण DNX कई डायरेक्ट सेलिंग कम्पनियों से अलग है। जिसे हमेशा से ही बढ़ावा दिया गया है। हमारा मानना है कि सभी को एक स्वतंत्र उद्यमी होना चाहिए साथ ही स्वतंत्र व्यक्ति भी। DNX द्वारा स्वास्थ्य शिक्षा और अच्छे उत्पादों के कारण लाखों को स्वास्थ्यलाभ हुआ है। DNX के माध्यम से अनगिनत गरीब और अनपढ़ लोग वित्तीय स्वतंत्रता प्राप्त कर चुके हैं। वह इस लायक बन चुके हैं कि परिवार का पालन पोषण कर सकें, अपनी इच्छाओं और सपनों को पूरा कर सकें जैसे अपने बच्चों को शिक्षित करना, उनकी शादी करना, अपने बुजुर्ग मां-बाप को वह सब कुछ प्रदान करना जो उनके लिए उत्तम है और स्वयं के साथ-साथ माता-पिता और बच्चों के लिए घर बनवाना। वह एक ऐसी जिन्दगी जी रहे हैं जो खुशहाली और सम्मान से परिपूर्ण है। DNX संस्थापक व सी ई ओ दातो’ डाक्टर लिम की यहीं सोच उन्हें दूसरों की नज़र में विनम्र और महान बनाती है।

जो लोग DNX में सर्वाधिक सफल होने की अकांक्षा रखते हैं उनके लिए क्छ द्वारा निर्देशित प्राकृतिक दृष्टिकोण अपनाना चाहिए।

तियोह हैंग चिंग

चीफ मार्केटिंग ऑफिसर

धन्यवाद

Most people who enter network marketing business are wrongly of the opinion that they are the managers of their respective teams. Network marketing is designed fundamentally on the basis of ‘TEAM’ building system rather than supervisory philosophy. One of the causes of failure in this business is the mistaken belief system that we have to manage our downline distributors like a supervisor in a job.

You must remember that you are not an Employee or and Employer but an Entrepreneur with all business owners or partners. Typically after new associates spend their first month or two recruiting ten or fifteen friends/relatives, they end up devoting rest of their time attempting to make this people work under their supervision leading to a management trap.

There is a lot of difference between managing and supporting your organization. You must know that this industry system works independently through the process of duplication. It is a process of learning the business methodology as a first step and teaching in your team to ‘Duplicate’ the same process. Your support is to help them to learn, guide and motivate to attain freedom i.e Time, Money and Security.

As we are trained in conventional system of our employment to take the order from the BOSS, everybody who join as independent distributors wait for somebody’s order, thereby meeting failure. Practicing management mode in network marketing is counter productive to both those being managed and those doing the managing.

Most often while people join you, they are having ‘Luck’ or ‘Race’ or ‘Casino’ mentality to make money. The Lottery mentality of people to make money in network marketing is the main cause of miserable failure. While they join the Business, you must train and ensure them to be a person of productivity culture.

Most of the network marketers fail because of their attitude of not learning. Education and proper training is the critical part of network marketing business, at least for first one year. Faster you master the ‘SKILL’ of doing this business, greater your growth of your

income. Embrace the proven system taught by your successful up-line mentorship education system.

Most often people become ‘network quacks’ with total ignorance and illiteracy of this industry and how it works. If you want to be ‘millionaire’ in this business - Don’t reinvent the wheel. Just follow the proven duplicatable system. Success in this business comes to those who learn fast duplicatable business system rather than those who waste their time finding new ways to doing things ‘on their own’.

Leaning on up-line for everything in building your business will lead you to meet a miserable failure. What makes our industry so much greater than traditional employment opportunities is the fact that we are compensated ethically and generously for our productivity. Those distributors who study the compensation plan, work wide and deep to maximize the return for their efforts are the ones who make the optimum profits. Passive residual income is the ultimate objective to anybody in this business for building a team.

Team leadership and Team building is the critical part of this enterprise. Most often one fails because of their attitude of not taking up the responsibility as a team player. How to maximize the team profit is key strategy of any network marketing entrepreneur. The beauty of this industry is that any newly joined person can earn more than their up-line, if they are more productive and recruit more front line and build a vibrant team by driving depth by taking up independent leadership by proven system.

Management ‘Trap’ in network marketing creates two serious problems for a business builder. First of all, it produces lethargic distributors because someone else is doing their work. Secondly, while managing others, that networker loses valuable time that could be more wisely invested in prospecting and recruiting new

frontline distributors. Always remember "New blood is the life blood of any organization".

By Management attitude to run the organization, the precious time is lost to recruit the new distributors. The traditional saying goes - Nurse the baby, protect the child and free the adult. Help your associates to be independent and teach them to do the same method in the depth of their organization. Team work with ownership attitude in each one's business is the critical requirement for the success of all in a team.

Another network marketing trap where most of the people fail to take off in their business is sponsoring friends and relatives and building business for them. Most of the new entrants 'Quit' or become inactive because of no growth of these "Baby-sitting downlines". Avoid anybody who is unproductive and not willing to work for their own financial freedom.

The business of network marketing works for everyone if they do simple things and people who fail in this business are those who lean on their up-lines for every single thing. 'Leaders are not learners' and they are lethargic to grow and refuse to master the skill in the business. The only secret of success in this industry is - identify the partners who contribute to growth and move up in the ladder fast to change their own lives with the help of the system.

Look for the distributors who have fire in the belly and they will become warriors of financial freedom. Dreamers are doers and they don't wait for anybody to be spoon fed. They are the leaders with an enormous energy to learn quickly the basics and master the skill to duplicate the business model in their teams.

This is the business of leadership and people copy you. Therefore to lead the team, go wide as fast as possible to maximize the profit and drive deep the network for a future secured passive residual income. Teach everybody to be independent as early as possible and identify the leadership in your team who are the builders. Don't become a supervisor in your network but be a coach or a guide to train them to be independent players.

Motivation is the key part of success in this business. Inspire them to be successful players as business partners. Network marketing is an art of making money which you must master through your up-line who is making maximum profit and it is also science of techniques of building profitable and productive network teams. Buying for your downline qualification and placing your prospects under them for a temporary success is worst kind of business system and most of

the failures are due to such kind of wrong business practices.

It is the marketing plan in any company that decides your profit. Build your business as per the compensation plan, Understand marketing plan by working out where the maximum profit for your effort lies.

Network marketing business builders will not depend on promotional volume or free offer volume. Their business is built on the foundation of 'real volume' - that is products and services ordered for regular monthly usage by satisfied customers and distributors - is what ultimately creates passive residual income and is the essence of what makes network marketing a viable ongoing business.

The theory of consumption is the more powerful system which works for all in network marketing. All are buying products which are manufactured in their own company and forming consumers network and create huge sales volume. Purchasing power of all consumers play a vital role than the selling power of distributors. Buying for their own use will lead to selling for other customers who don't want to be distributors. Making the self consumption free of cost months after months to be taught to all as they want to make money to buy product at free of cost.

This will lead them to earn more by creating additional source of income. Then only mindset for big money. Network marketing is a business of distributors building their own front lines and teaching their people to duplicate that process. If each network marketer builds his own frontline following the active up-line advise "Go wide fast", the depth will take care of itself.

Thus, don't be a manager or a supervisor of your team but be a guiding star in your network. Be a leader to render moral support, coach and help your team whenever they call you. Success comes to those who take up the leadership with a vision and enthusiasm, and willingness to build the organization and others who just duplicate right active up-line mentorship system.

Once again, don't be trapped in your business as a manager but guide your team as a leader. Happy networking.

See you at the top.

From the Desk of

Prof. K.N. Vasupal M.A, M.Phil.-Economics
& **Dr. Rathna Vasupal** M.B.B.S, F.C.G.P, F.A.G.E,
E.C.F.M.G, Specialist in Family Medicine
1st Crown Ambassador Couple - DXN India

टीम का शासक बनने से बचें - अपनी टीम बनाएं और नेतृत्व करें



नेटवर्क मार्केटिंग व्यवसाय में प्रवेश करने वाले ज्यादातर लोग एक गलत धारणा के साथ आते हैं कि यहां उन्हें अपनी टीम बनानी है और उसका संचालन करना है। नेटवर्क मार्केटिंग में सुपरवायज़री की कोई जगह नहीं है बल्कि इसे मूल रूप से 'टीम' बिल्डिंग सिस्टम के आधार पर डिज़ाइन किया गया है। इस व्यवसाय में विफलता के कारणों में से एक कारण यह भी है कि पर्यवेक्षक की तरह यहां लोग अपने डाउनलाईन वितरकों का संचालन आरम्भ कर देते हैं।

आपको सदैव याद रखना चाहिए कि आप एक कर्मचारी या नियोक्ता नहीं हैं बल्कि आप इस व्यवसाय के मालिक और साझीदार हैं। आप सदैव स्वयं को एक उद्यमी समझें। आम तौर पर नए सहयोगी अपना एक या दो महीना, 10 या 15 दोस्तों/रिश्तेदारों को भर्ती करने में बिताते हैं। उसके बाद बाकी का समय उनको सुपरवायज़ करने में बिताते हैं जिसे मैनेजमेंट ट्रेप भी कहते हैं।

संगठन का संचालन और संगठन का सपोर्ट दानों में अंतर है। आपको पता होना चाहिए कि यह उद्योग प्रणाली अनुकरण प्रक्रिया के माध्यम से स्वतंत्र रूप से कार्य करती है। यह मुख्य रूप से व्यवसाय पद्धति सीखने और अपनी टीम को इस प्रक्रिया का अनुकरण करने की कला सिखाने की प्रक्रिया है। आपका सपोर्ट आपकी टीम को सीखने, मार्गदर्शन करने और वित्तीय स्वतंत्रता प्राप्त करने में मदद करता है यानी उन्हें समय, धन और सुरक्षा देने में मददगार साबित होता है।

आम तौर पर हमें अपने रोजगार की पारम्परिक प्रणाली में प्रशिक्षित किया जाता है ताकि बॉस से ऑर्डर लिया जा सके, जब कोई वितरक DXN में शामिल होता है, वह किसी के आदेश की प्रतीक्षा करता है और यहीं कारण है कि उसे विफलता का सामना कतना पड़ता है। नेटवर्क मार्केटिंग में मैनेजमेंट मोड का अभ्यास कहीं से भी सही नहीं है।

जब लोग इस व्यवसाय में आपसे जुड़ते हैं तो ज्यादातर लोग अधिक से अधिक पैसा कमाने के लिए रेस या कसीनों जैसी मानसिकता के साथ आते हैं। नेटवर्क मार्केटिंग में पैसा बनाने के लिए लोगों की लॉटरी की मानसिकता विफलता का मुख्य कारण है। जबकि ऐसा होना चाहिए कि व्यवसाय में शामिल होने के पश्चात प्रशिक्षण मुख्य है जो आपके और आपके टीम की उत्पादकता सुनिश्चित करता है।

अधिकांश नेटवर्कर नहीं सीखने की अपने रवैये के कारण असफल हो जाते हैं। शिक्षा और उचित प्रशिक्षण नेटवर्क मार्केटिंग व्यवसाय का महत्वपूर्ण हिस्सा है, कम से कम पहले एक साल के लिए। जितनी जल्दी आप इस व्यवसाय को करने में निपुण होंगे उतनी ही जल्दी आप अपने आय में वृद्धि सुनिश्चित करेंगे। अपने सफल अप-लाईन के मेन्टरशिप में शिक्षा प्रणाली द्वारा सिखाई गई सिद्ध प्रणाली को अपनाएं।

ज्यादातर लोग इस उद्योग में अज्ञानता और अशिक्षा के कारण यह नहीं समझ पाते कि यह कैसे काम करता है और बाद में 'नेटवर्क क्वैक' बन जाते हैं। यदि आप इस व्यवसाय में करोड़पति बनना चाहते हैं तो ज्यादा अनुसंधान न करें। बस सिद्ध अनुकरणीय प्रणाली का पालन करें। इस व्यवसाय में सफलता उन लोगों को मिलती है जो तेज़ी से अनुकरण की जाने वाली व्यवसाय पद्धति को सीखते हैं, बजाए इसके कि जो इस काम के लिए नए तरीके खोजने में अपना समय गवांते हैं।

अपने व्यवसाय के निर्माण में हर चीज़ के लिए अप-लाईन पर निर्भर न रहें क्योंकि ऐसा करने से आपके असफलता की सम्भावनाएं बढ़ जाएंगी। जो हमारे उद्योग को पारम्परिक रोजगार के अवसरों से बहुत अधिक महत्वपूर्ण बनाता है, वह यह है कि हमें हमारी उत्पादकता और काम के लिए नैतिक और वाजिब कीमत मिलता है। ऐसे वितरक जो मार्केटिंग प्लान का अध्ययन करते हैं और अपने काम की अधिकतम कीमत पाने के लिए व्यापक और गहन काम करते हैं, वैसे वितरक नेटवर्किंग में इष्टतम लाभ कमाते हैं। इस व्यवसाय में सभी का एक ही उद्देश्य होता है कि टीम का निर्माण कर अधिक से अधिक अवशिष्ट आय कमाई जाए।

टीम का नेतृत्व और टीम का निर्माण इस व्यवसाय का महत्वपूर्ण हिस्सा है। टीम के खिलाड़ी के रूप में ज़िम्मेदारी नहीं लेने के रवैये के कारण ही अक्सर ज्यादातर लोग असफल हो जाते हैं। किसी भी नेटवर्क मार्केटिंग उद्यमी की कामना यह होती है कि किस प्रकार टीम के लाभ को अधिकतम किया जाए और इसी के लिए वह रणनीति तैयार करता है। इससे उद्योग की सुन्दरता यह है कि कोई भी नया भर्ती सदस्य अपने अप-लाईन से ज्यादा पैसे कमा सकता है। इसके लिए उन्हें चाहिए कि अधिक उत्पादकता दिखाएं, अधिक से अधिक लोगों को अपने फ्रंट में जोड़ें और सिद्ध प्रणाली द्वारा स्वतंत्र नेतृत्व के साथ गहराई तक काम कर अपने टीम को जीवंत बनाए रखें।

नेटवर्क मार्केटिंग में मैनेजमेंट ट्रेप बिज़नेस की एक अच्छी शुरुआत करने में दो गंभीर समस्याएं पैदा करता है। सबसे पहला यह सुस्त वितरकों को जन्म देता है क्योंकि कोई दूसरा उसका काम करने लगता है। दूसरा, दूसरों को संचालित करने में ही नेटवर्कर अपना बहुमूल्य समय गंवा देता है जिसका उपयोग नए फ्रंटलाईन वितरकों की भर्ती में बुद्धिमानी से किया जा सकता था। हमेशा याद रखें "नया रक्त ही किसी संगठन का जीवन रक्त होता है।"

संगठन चलाने के लिए संचालन जैसे रवैये के कारण नए वितरकों की भर्ती करने का समय नहीं मिल पाता है। एक पुरानी कहावत है – शिशुओं की देखभाल करें, बच्चों की रक्षा करें और व्यस्क को उनके रास्ते जाने दें। अपने सहयोगियों को उनके अपने पैर पर खड़े होने में सहायता करें और उन्हें अपने संगठन की गहराई में वैसा ही करने की विधि सिखाएं। किसी भी व्यवसाय में जब टीम वर्क स्वामित्व के उद्देश्य से किया जाए तो यह टीम के प्रत्येक व्यक्ति की सफलता सुनिश्चित करेगा।

दोस्तों और रिश्तेदारों की स्पॉन्सरिंग करना और उनके लिए व्यवसाय का निर्माण करना एक अन्य प्रकार का नेटवर्क मार्केटिंग ट्रैप है जिसके कारण ज्यादातर लोग अपने व्यवसाय में असफल हो जाते हैं। अधिकांश नए प्रवेशकर्ता इन “बेबी सिटिंग डाउनलाईन्स” की वजह से व्यवसाय में कोई वृद्धि नहीं होने के कारण यह बिज़नेस छोड़ देते हैं या निष्क्रिय हो जाते हैं। वैसे व्यक्ति से बचें जो अनुत्पादक हैं और अपनी आर्थिक स्वतंत्रता के लिए काम करने को तैयार नहीं हैं।

नेटवर्क मार्केटिंग का व्यवसाय हर किसी के लिए कारगर है यदि वे सरलता अपनाते हैं। वहीं लोग इस व्यवसाय में असफल होते हैं जो हर छोटी बात के लिए अपने अपलाईन्स पर निर्भर हैं, सीखना नहीं चाहते, आगे बढ़ने के लिए कौशल में निपुण नहीं होना चाहते। इस उद्योग में सफलता का एकमात्र रहस्य है – उन पार्टनर्स की पहचान करना जो सिस्टम की मदद से स्वयं के जीवन को बदलने के लिए तेज़ी से विकास की ओर अग्रसर होते हैं।

ऐसे वितरकों की पहचान कीजिए जिन्हें कुछ करने की भूख हो। वहीं एक दिन वित्तीय स्वतंत्रता के विजेता कहलाएंगे। सपने देखने वाले काम करते हैं और वे किसी सहायता की प्रतीक्षा नहीं करते। वहीं एक दिन उर्जावान लीडर बनते हैं जो जल्द ही मूल बातें सीख लेते हैं और अपनी टीम में व्यवसाय के मॉडल की आवृत्ति कराने में निपुण हो जाते हैं।

यह नेतृत्व का व्यवसाय है और लोग यहां सिस्टम का अनुकरण करते हैं। इस लिए टीम का नेतृत्व करने के लिए, लाभ अधिक अर्जित करने के लिए जितना सम्भव हो उतनी तेज़ी से आगे बढ़ें और भविष्य में सुरक्षित अवशिष्ट आय के लिए नेटवर्क को ज्यादा से ज्यादा बढ़ाएं। हर किसी को जल्द से जल्द कमाना सिखाएं और अपनी टीम में लीडर की पहचान करें जो अच्छा नेटवर्किंग जानता हो। अपने नेटवर्क में पर्यवेक्षक नहीं बनें बल्कि एक कोच या गाइड की तरह उन्हें स्वतंत्र खिलाड़ी बनने में उनकी मदद करें।

प्रेरणा इस व्यवसाय में सफलता का मुख्य हिस्सा है। अपने डाउन-लाईन को इस व्यवसाय में बिज़नेस पार्टनर के रूप में एक सफल नेटवर्कर बनने के लिए प्रेरित करें। नेटवर्क मार्केटिंग पैसा बनाने की एक कला है जिसे आपको अपने अप-लाईन के माध्यम से सीखनी चाहिए जो अधिकतम लाभ कमा रहा है। नेटवर्क मार्केटिंग लाभदायक और उत्पादक नेटवर्क टीम के निर्माण की तकनीक का विज्ञान भी है। अपने डाउन-लाईन की क्वालीफिकेशन खरीदना और अस्थाई सफलता के लिए अपने प्रॉस्पेक्ट को अपने किसी डाउन-लाईन में लगाना सबसे खराब प्रणाली है और इस प्रकार की गलत प्रथाओं के कारण अधिकांश विफलताएं देखने को मिलती हैं।

कम्पनी का मार्केटिंग प्लान आपके लाभ का फैसला करती है। ऐसी योजना के अनुसार अपने व्यवसाय का निर्माण करें, जहां आपके प्रयास के लिए अधिकतम लाभ मिले। इसके लिए मार्केटिंग प्लान समझना आवश्यक है।

नेटवर्क मार्केटिंग व्यवसाय के लिए काम करने वाले लीडर किसी प्रमोशन या मुफ्त ऑफर पर निर्भर नहीं होते। वह अपना व्यवसाय वास्तविक मात्रा और संख्या के नींव पर बनाते हैं— जो उत्पादों और सेवाओं के माध्यम से ग्राहकों और वितरकों को संतुष्ट रखते हैं और उन्हें नियमित उपभोग की प्रेरणा देते हैं। अंततः यहीं अवशिष्ट आय पाने का माध्यम है जो सफल नेटवर्क मार्केटिंग का सार है।

खपत का सिद्धांत सबसे अधिक शक्तिशाली बिज़नेस प्रणाली है जो नेटवर्क मार्केटिंग में सभी के लिए कारगर है। सभी उत्पादों को खरीदते हैं जो अपनी कम्पनी में उत्पादित किए जाते हैं और उसका उपभोग करते हैं, साथ ही उपभोक्ता नेटवर्क बनाते हैं और विशाल बिक्री का क्षेत्र बनाते हैं। उपभोक्ताओं की क्रय शक्ति वितरकों की विक्रय शक्ति की तुलना में ज्यादा महत्वपूर्ण है। जो वितरक नहीं बनना चाहते उनका उपभोग के मकसद से उत्पाद खरीदना बिक्री दर बढ़ाता है। सभी को यह सीखनी चाहिए कि मुफ्त उपभोग भी किया जा सकता है अगर निरन्तर माह दर माह कोई उत्पाद खरीदता हो साथ ही पैसे भी कमाया जा सकता है।

यह उन्हें आय का अतिरिक्त स्रोत के रूप में कमाने के लिए प्रेरित करेगा। उसके बाद वह बड़े पैसे की मानसिकता बनाएगा। नेटवर्क मार्केटिंग वितरण का एक व्यवसाय है जिसमें वितरक स्वयं की फ्रंट-लाईन का निर्माण करते हैं और अपनी टीम को इस प्रणाली की पुनर्आवृत्ति सिखाते हैं। “गो वाईड फास्ट” की मंत्र के साथ यदि प्रत्येक नेटवर्क मार्केटर अपने सक्रिय अप-लाईन की सलाह के बाद अपना फ्रंट-लाईन तेज़ी से बनाता है तो गहराई स्वयं बनती चली जाती है।

संक्षेप में आप अपनी टीम के प्रबंधक या पर्यवेक्षक ना बने बल्कि अपने नेटवर्क के लिए मार्गदर्शक सितारा बनें। अपनी टीम के लीडर बनें और अपनी टीम की जरूरत के अनुसार उन्हें गाइड करें, सपोर्ट करें उन्हें सिखाएं। सफलता उन्हें मिलती है जो नेतृत्व की दूर-दृष्टि और उत्साह के साथ अपने संगठन का निर्माण और अन्य लोगों की मदद की इच्छा रखते हैं। जो सही सक्रिय अप-लाईन मेंटरशिप प्रणाली का अनुकरण करते हैं और सिखाते हैं।

एक बार फिर विचार करें, एक प्रबंधक की भांति अपने व्यवसाय में ना फंसें, बल्कि एक लीडर के रूप में अपनी टीम का मार्गदर्शन करें। नेटवर्किंग की शुभकामनाओं के साथ, शिखर पर मिलेंगे।

द्वारा

प्रोफेसर के. एन. वासुपाल्थ (एम.ए. एम. फिल. – अर्थशास्त्र)

& डॉक्टर रत्ना वासुपाल (एम.बी.बी.एस., एफ.सी.जी.पी., एफ.ए.जी.ई., ई.सी.एफ.एम.जी, परिवार चिकित्सा विशेषज्ञ)

प्रथम काउन एम्बेसडर जोड़ी – डी एक्स एन इंडिया

DXN SUCCESS STORY

Mrs. Dharmshila Kumari
Mr. Surendra Prasad
Crown Ambassador, Bihar



I am Surendra Prasad from Bihar sharif, Distt. Nalanda, State Bihar (India). I completed my B.Sc. (Hons.) in 1991. Today in our society where every parent dreams that their children should get education and eventually get jobs. But we were never interested in jobs. That's the reason we decided to do our own business. We did business of clothing, ice cream factory, cinema hall. The livelihood of our family was going on smoothly from these occupations. But the health of my family was not good and solution was not found anywhere. In 2011, a DXN member advised us to use DXN products to stay healthy. Took all information about the DXN products and believed in it and started using DXN products after joining with DXN dated 12th October 2011. After using the products we had a lot of health benefits and felt the power of the products that was very unique. After that we started giving information about the power of DXN products to more people.

Later, myself and my wife Dharmshila Kumari went to attend all kind of DXN training, seminars, camps and freedom day to get as much information about this business as possible. Means started learning.

Very soon in the business, we got the title of Diamond within 5 months due to the hard work and self-confidence of both of us. Within 18 months, we achieved the status of EDD and qualified for ITS1 Malaysia and in 39 months we got the title of Crown Diamond. Similarly, due to continuous dedication and efforts, in the last 6 years, the highest status of DXN, that is Crown Ambassador status was achieved on 20th December 2017 including 1st Crown Ambassador in Bihar as well as Eastern India, 6th in DXN INDIA and 20th in DXN World.

My gratitude for all my Uplines, DXN Mentor Dr Rathna Mam, Prof. K N Vasupalalaiah Sir and

Dr. S. Ranjan for this achievement. What seemed impossible was possible due to their blessings and education. Hearty Thanks to DXN Founder & CEO Dato' Dr. Lim Siow Jin for making such a beautiful system and because of this system, today we have the freedom of health, the freedom of money, the freedom of time, the freedom of traveling around the country and the Recognition in the World.

We got the opportunity to visit many countries through DXN. Malaysia in 2013, Mauritius in 2015, Malaysia and Langkawi in 2016, Dubai in 2017 and Malaysia, Singapore and Thailand in 2018.

Any person in DXN can be successful but it is important to understand the following points.

1. Believe in yourself
2. Information about the company and the founder of the Company is necessary
3. Information about the company's products and marketing plans are important.
4. It's very important to have a good Mentor to show the right path
 - There is no other way than diligence
 - Struggle is life
 - We all DXN family have a mantra - live and let all live

The fragrance of the flower goes towards the wind.

Goodness of good people goes in every direction....

Thank you

Dharmshila Kumari

Surendra Prasad

(Crown Ambassador, Bihar)



DXN SUCCESS STORY

धर्मशीला कुमारी
सुरेन्द्र प्रसाद



मैं, बिहार (भारत) से हूँ। वर्ष 1991 में B.Sc.(Hons.) की डिग्री हासिल किया। आज हमारे समाज में जहाँ हर माता-पिता का सपना होता है कि उनके बच्चे पढ़-लिख कर नौकरी कर लें, लेकिन हमें कभी भी नौकरी के प्रति दिलचस्पी नहीं रहा। इस कारण हमने खुद का व्यवसाय करने का निर्णय लिया और हमने कपड़े का व्यवसाय, आइसक्रीम फैक्ट्री, सिनेमा हॉल, ये सभी चीजों का व्यवसाय किया और इन व्यवसायों से हमारे परिवार की जीविका अच्छी तरह से चल रही थी। लेकिन मेरे परिवार का स्वास्थ्य अच्छा नहीं रहता था और इसका समाधान हमें कहीं भी नहीं मिल रहा था। वर्ष 2011 में एक DXN मेम्बर ने हमें स्वस्थ रहने के लिये DXN प्रोडक्ट इस्तेमाल करने की सलाह दी और हमने DXN प्रोडक्ट के बारे में अच्छी तरह से जानकारी लेकर विश्वास किये और 12.10.2011 को हमने DXN ज्वाइन कर इसके प्रोडक्ट इस्तेमाल करना शुरू किया। प्रोडक्ट इस्तेमाल करने के बाद हमें बहुत फायदा हुआ और प्रोडक्ट का पावर बहुत ही अजूबा लगा। जिसके बाद हमने DXN के प्रोडक्ट के पावर के बारे में अधिक से अधिक लोगों को जानकारी देना शुरू किया।

उसके बाद मैं सुरेन्द्र प्रसाद और मेरी पत्नी धर्मशीला कुमारी DXN की सभी तरह की ट्रेनिंग, सेमिनार, कैम्प और फ्रीडम डे में जाकर इस बिजनेस के बारे में अधिक से अधिक जानकारी लेना शुरू किया यानि कि सीखना शुरू किया।

बिजनेस में शुरुआत से ही हम दोनों पति-पत्नी के कठिन परिश्रम और आत्मविश्वास के कारण ही हमने 5 महीने में डायमंड का पद हासिल किया, 18 महीने के अन्दर EDD का पद हासिल किया और ITS! मलेशिया क्वालिफाय किया और 39 महीने में हमने क्राउन डायमंड का पद हासिल किया। और इसी तरह निरंतर लगन और प्रयास के कारण ही हमने मात्र 6 वर्ष में DXN के सर्वोच्च पद क्राउन एम्बेस्डर का पद 20.12.2017 को हासिल किया साथ ही पूर्वी भारत और बिहार का पहला, DXN भारत में छठा और DXN दुनियाँ में 20वाँ क्राउन एम्बेस्डर बना।

इस उपलब्धि के लिये मैं सभी अपलाइन और DXN महागुरु डॉ० रत्ना मैम एवं प्रोफेसर K.N. वासुपाल सर, और डॉ० एस० रंजन सर को कोटि-कोटि नमन करता हूँ। आपके आशीर्वाद और दिये हुए शिक्षा के कारण ही जो असंभव लगता था वो आज संभव हो गया। DXN के फाउण्डर दातो डा० लिम सिआ जिन का इतना बढ़िया खुबसूरत सिस्टम बनाने के लिये तहे दिल से धन्यवाद। क्योंकि इस सिस्टम के बदौलत ही आज हमें स्वास्थ्य की आजादी, धन की आजादी, समय की आजादी, देश-विदेश घूमने की आजादी और विश्व भर में मान-सम्मान, पहचान मिला।

DXN से हमें कई देश घूमने का अवसर मिला। 2013 में मलेशिया, 2015 में मॉरिशस, 2016 में मलेशिया और लंकावी, 2017 में दुबई और 2018 में मलेशिया, सिंगापुर और थाईलैंड। DXN में कोई भी व्यक्ति सफल हो सकता है लेकिन सफल होने के लिये सबसे पहले:-

1. अपने आप पर विश्वास होना जरूरी है।
 2. कम्पनी और कम्पनी के फाउंडर के बारे में जानकारी होना जरूरी है।
 3. कंपनी के प्रोडक्ट और मार्केटिंग प्लान के बारे में जानकारी होना जरूरी है।
 4. सही रास्ता दिखाने वाले एक सफल मार्गदर्शक होना बहुत जरूरी है।
- परिश्रम के अलावा और कोई रास्ता नहीं है।
 - संघर्ष ही जीवन है।
 - हम सभी DXN परिवार का एक ही मंत्र है- जिओ आरै जीने दो

फूल की खश्बू हवा की दिशा की आरे जाती है, लेकिन अच्छे लोगों की अच्छाई हरेक दिशा में जाती है, हरेक दिशा में जाती है.....

धन्यवाद।

धर्मशीला कुमारी

सुरेन्द्र प्रसाद

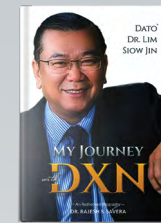
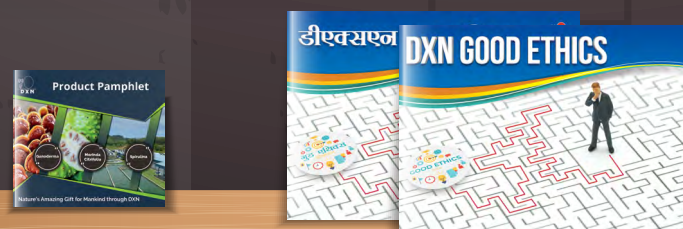
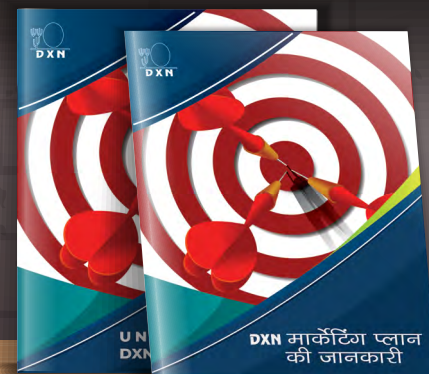
(क्राउन एम्बेस्डर, बिहार)

FELICITATING Mr. Surendra Prasad & Mrs. Dharmshila Kumari





OUR NEW BUSINESS TOOLS



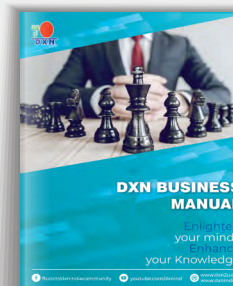
- ✍ Read the journey of the legend Dato' Dr.Lim Siow Jin.
- ✍ Get to know his dream and his journey to success.
- ✍ Be motivated by his simple yet most strong message from his life.
- ✍ Gain trust that challenges lead to success.



- ✍ Get to know about the rich profile of our DXN.
- ✍ Professional Introduction about the company, products and business.
- ✍ Enlighten yourself about company's vision, concept, business and present it to your prospects with this master piece.



- ✍ To know what the company expects from a Good Distributor.
- ✍ Get trained to be an ethical business partner of the company.
- ✍ Maintaining moral and discipline in your network.
- ✍ To clearly understand the rules and regulations, Do's and Don'ts of the company.



- ✍ A complete guide for business, summarised compilation of all necessary techniques.
- ✍ An all in one handbook to understand the essential information of the company.
- ✍ To understand the procedures, operations of tools and techniques for smooth business dealings.
- ✍ Get enhanced knowledge on commission, modes of commission, getting connected to the company.



- ✍ Know the marketing plan that rewards your each and every step of business.
- ✍ Learn from Basic to Mastering Marketing plan with pictorial illustrations.
- ✍ Develop business, construct best network structure to reap fullest benefit for all your efforts.



- ✍ A complete guide on products and its unique features.
- ✍ A must have basic and most important book to know about the products of the company.
- ✍ Showcase the products and the USP to your prospects with most colourful and exquisitely designed catalogue.



- ✍ A pocket catalogue to showcase the product and its USPs.
- ✍ Gift it to your prospects.
- ✍ Very Handy and informative tool for your business.





INTRODUCING!!!



**DXN SPIRULINA
CEREAL**



**DXN CORDYCEPS
CEREAL**



Where
TASTE meets
HEALTH

Break your **F**
Ast
Prepare it **S**T

EASY
breakfast on a
BUSY
day

PAINless
receipe
GAIN more
nutrition

QUICK
breakfast for a
BRISK
day

CHERISH
your breakfast
with **RELISHING**
DXN Cereals

G Balanced
U Nourishing
N MEAL
O
L

ZERO
hunger
with DXN
HERO

**Just add Hot Water
Your meal is ready**

**Healthy Instant
Breakfast!!!**



**DXN NEELI TAILAM HAIR OIL
LAUNCH ON 12 JAN '19**



HARYANA



MADHYA PRADESH



RAIPUR



JHARKHAND



MUMBAI



RAJASTHAN



KARNATAKA



ODISHA



TAMILNADU



KORBA



PUNE



UTTARAKHAND



LUCKNOW



PUNJAB



WEST BENGAL



BIHAR



CHANDIGARH



DELHI



GOA



DXN CORDYCEPS COFFEE LAUNCH ON 18 NOV '18



GOA



LUCKNOW



PUNE



BIHAR



GUJARAT



MADHYA PRADESH



PUNJAB



CHANDIGARH



HARYANA



MUMBAI



TAMILNADU



CHATTISGARH



JHARKHAND



NOIDA



UTTARAKHAND



DELHI



KARNATAKA



ODISHA



WEST BENGAL

Congratulations!

TOP ACHIEVERS

for the period of July 2018 to January 2019



CROWN AMBASSADOR



EXE. DOUBLE CROWN DIAMOND



DOUBLE CROWN DIAMOND



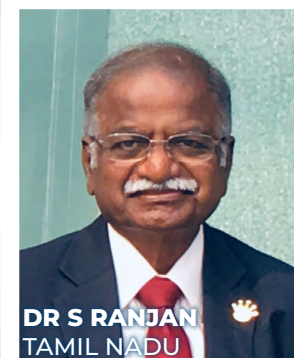
SEN. CROWN DIAMOND



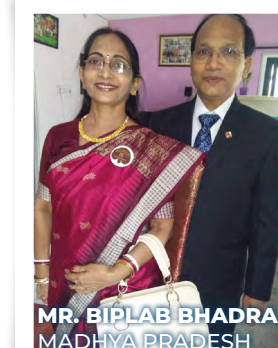
EXE. CROWN DIAMOND



CROWN DIAMOND



EXECUTIVE GOLD DIAMOND





GOLD DIAMOND



DR C EAPEN KOSHY
TAMIL NADU



EXECUTIVE TRIPLE DIAMOND



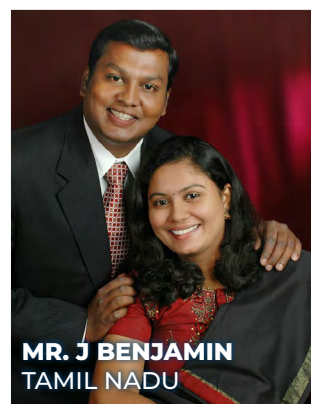
MR. MAHENDRA KUMAR GARG
MADHYA PRADESH



MRS. USHA DEVI
UTTAR PRADESH



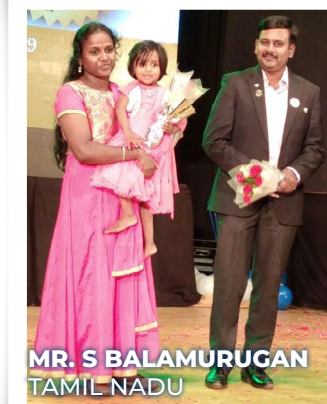
MR. J. JACOB
TAMIL NADU



MR. J BENJAMIN
TAMIL NADU



MR. P D SUNILKUMAR
KERALA



MR. S BALAMURUGAN
TAMIL NADU



TRIPLE DIAMOND



MR. N K LIPENDRA LAVA KUMAR
KARNATAKA



MRS. RAMINENI HARI BABU
ANDHRA PRADESH



MR. ABDUL LATIF KHAN
MAHARASHTRA



MR. V NATARAJAN
TAMIL NADU



MR. PUNEET KUMAR SHARMA
UTTAR PRADESH



MRS. REETA DEVI
UTTAR PRADESH



MRS. RENU CHAUHAN
UTTAR PRADESH



MR. K SELVAM
TAMIL NADU



EXECUTIVE DOUBLE DIAMOND

091305999 EAPEN KOSHY C DR
099389331 KAUSTUBH DEOKAR

099173257 KUWAR KANHIYA
DHARMSHIL
099166834 PRIYA RANJAN KUMAR

099416712 RENU CHAUHAN MRS.
091338228 RENU DEVI



DOUBLE DIAMOND

099665699	ARVIND KUMAR MR.	091160532	MITHLESH KUMAR	099764855	SHYAMLAL MAHAVIR
091005779	CHANDRASHEKHAR KUMHAR	099753401	PRADEEP KUMAR BEHERA		MAHTO
099761741	DEEN DAYAL SINGH MR.	990073839	RAMACHANDRA KUMAR	099975770	SUNIL KUMAR
091180025	DHARMENDRA KUMAR	099643601	RAUSHAN KUMAR	990024080	USHA DODHRAY
091007010	MAHALINGAPPA PARAPPA BILAGI	099745408	SANDHYA SHUKLA MRS	099770012	UTTESHNA SWAIN
		099658966	SANJAI R MR		



EXECUTIVE SENIOR STAR DIAMOND

099755050	ABHISHEK ANAND	091016575	JAMUNA BEHERA	099753401	PRADEEP KUMAR
099928280	AMAR BABU MISHRA	990026688	JAYANTI DEVI		BEHERA
099172850	ANKUSH RAMCHANDRA SHINDE	990125204	KANCHAN DEVI	099658801	PRERNA MS.
		099718447	LALLOO PRASAD	099519536	SANJAY JAISWAL
099924199	ASHOK BAHADUR SINGH		KESHARWANI MR	099770011	SANJEEB KUMAR GURU
099758397	BASUDEV SARKAR	091007010	MAHALINGAPPA PARAPPA BILAGI	099427222	SHANKER PAL MR.
099616050	CELIN PAULA S MS		MOHAMED MUSTHAFA M	990012305	SUBODH KUMAR
099761741	DEEN DAYAL SINGH MR.	099640975	MOHAMMED MUSTHAFA M	099975770	SUNIL KUMAR
099889079	DHANANJAY KUMAR PANDEY	091032660	MOHAMMAD SABBIR	990118079	SUNITA KUMARI
		099741991	NAND KISHOR DUBEY	990009632	UMESH KUMAR
091180025	DHARMENDRA KUMAR	099745461	NARESH CHANDRA YADAV	990024080	USHA DODHRAY
099175308	G. S. JHARBADE MR.		NEELAM	091102380	VIJETA KUMARI
091143881	GAYTREE DEVI	099754327		099759977	VISUN DEO PRASAD
091056272	ISHWAR KUMAR				



SENIOR STAR DIAMOND

099519047	ABDUL RAUF MR.	091036225	JUNAID KHAN		ANBHAVANE
091225769	AKSHAY NAYAK	990026506	KANCHAN DEVI	099753401	PRADEEP KUMAR BEHERA
091271537	ARTI DEVI	990073966	KANTI DEVI	091029471	PRASHANT VERMA MR.
099383040	BANDANA KUMARI MRS.	091274717	KESH KUMARI	099912057	PREMCHANDRA .C.SINGH
099891427	CHANDRA SHEKHER MAURYA		CHAUDHARY	091041410	PURANDAR MAHTO
		091211377	KUMARI NEHA	099703282	RAJEEV SHRIVASTAVA MR.
091363674	CHANDRABHAN KUMAR	990107541	LAKSHMIN DEVI	099753707	RAM SARUP MR
099511615	CHANDRAHASAN T A	099773395	LALIT DHAWAN	099665644	RAVISHA K N MR
990044280	CHINTA DEVI	091309455	LALITA KUMARI SINHA	990181217	RINKI DEVI
091194340	DEVENDRA KUMAR SHARMA	099647596	LALITA SHARMA	990157874	SHAILA KUMARI
		091109995	MANARANJAN PARIDA	091112515	SHIVSHANKAR KUMAR
990014060	DINESH BANSAL	099874395	MUKESH KUMAR SINGH	091129660	SITA DEVI
099860021	DR. ABINASH BEHERA	099371567	NANDVIKAR SHEETAL SANDIP	099851808	SUMAM K
099646744	DR.BHOLA NATH R. MAURYA		NEETHU BALACHANDRAN	099735850	SURENDRA PRASAD VERMA
		099546118	NISHA CHANDRAKANT SAWANT	091254626	UPENDRA KUMAR VARMA
091221051	FRENCIS DSOUZA	099791676		091166376	VAISHALIBEN KETULKUMAR
990111653	GHANSHYAM KUMAR		OM PRAKASH MR.		PATEL
099655980	JAI PRAKASH VERMA	099518432	PANKAJ KUMAR	091223806	VEENA KUMARI SINHA
091016575	JAMUNA BEHERA	091204378	CHAUDHARY	091337227	VIKASH KUMAR
099898420	JAYACHANDRAN J.S		PRABHAKAR KASHIRAM	990001947	VINITA DEVI
091206059	JITENDRA KUMAR GAUR				



EXECUTIVE STAR DIAMOND

990049265	ABDUL AZIZ	091274717	KESH KUMARI	099707212	ROSHEN. R.N.
990001977	ABDUL HALEEM	CHAUDHARY		091020479	RUPALI RAJENDRA PAWAR
099519047	ABDUL RAUF MR.	091301354	KUSANIHARA KHATUN	099846800	SAGAR SHANKAR
091151150	ABHILASHA DEVI	990095110	LALITA DEVI		PACHANGANE
091225769	AKSHAY NAYAK	091007205	MALLAYYA CHANDRAYYA HIREMATH	091201874	SANJAY KUMAR
099700243	AMIT ASHOK JADHAV		MAMTA DEVI	990402395	SANJAY ORAON
091021684	ANAND KUMAR	091217978	MANOJ KUMAR MR	099661876	SANJUKTA PRADHAN MRS
091141072	ANIL KUMAR KRISHN	099257048	MD ASLAM HUSAIN	990131991	SARITA KUMARI
091062916	ARUNA SANJAY AWHALE.	990070434	MINKI DEVI	091151689	SAROJ KUMAR SAHU
091044489	ARUNBALAJI T N	990111613	MONIKA DEVI	990026611	SARVESH KUMAR
990164055	AVADHESH MAHTO	091344671	MR. TILAK RAM	099906302	SATHI ANURUDHAN
990129947	BABITA DEVI	099614199	MUHAMMED SALIM	099934552	SATISH KUMAR S
990184043	BABLI KUMARI	990153758	NITIN VISHWANATH	990059707	SAVITA DEVI
990257779	CHAMPA DEVI	990018550	GADHAVE	091031884	SAVITRI DEVI
990125165	CHANCHALA DEVI		NUTAN DEVI	099576210	SHAFIULLAH A.R. KHAN
091363674	CHANDRABHAN KUMAR	990115454	OMANA A N MRS	091374968	SHANKAR KUNWAR
091151001	CHANDRAKANT PRASAD	099927806	PANCHANAN DAS	990118507	SHANTI DEVI
990105470	CHINTA DEVI	990120847	POONAM AHUJA MRS.	091040750	SHIVAPUTHRAPPA I
091337647	DAVID REDDY	099288030	PRADEEP KUMAR	990017114	SHOBHA DEVI
990014060	DINESH BANSAL	990063898	PRANATI RATH	990069725	SONI DEVI
099550909	DR.FIROZALI SARANG	990031489	PRASHANT VERMA MR.	990053409	SUDHA DEVI
091332480	DRIGI NARAYAN	091029471	PRATIMA DEVI	990041148	SUKESH KUMAR
099788527	FLAVIA MARIA MENEZES	091179817	PUNAM DEVI	091224848	SUKRAM
091248745	GHANSHYAM	990079714	PUNITA KUMARI	091368097	SUNITA DEVI
990111653	GHANSHYAM KUMAR	990261953	RAJDHAR GIRI	091319548	SURENDRA KUMAR PATEL
099633926	GOPALAKRISHNA BALLAL A	091150962	RAJEEV KUMAR SINHA MR	099577841	SURESH P V
990228077	GULESHWAR SAW	099210235	RAJINI MADHUR MRS.	099708414	SUSHILA GUPTA
990134070	JAI PRAKASH VERMA MR.	099520905	RAJPATI	990148656	SUSHMA KUMARI
099655980	JAYAKUMARI	091153361	RAKESH KUMAR MAHTO	091254626	UPENDRA KUMAR VARMA
091162398	JAYGOVIND MAHTO	091245687	RAMADEV YADAV	091266154	UPENDRA PANDIT
990065631	JITENDRA KUMAR GAUR	990085932	RAMASHANKAR PRASAD	990103440	USHA DEVI
091206059	JITENDRA KUMAR YADAV	091149819	RAMLATH K	990031712	VANDANA KUMARI
091147222	JITUN SAW	990154241	RAMPRAVESH GUPTA	099382394	VELAYUDHAN P K MR
990156666	KALE RAJENDRA	099993959	RAVIKANT GAUTAM	099684440	VIJAY PRAKASH MR.
099331773	ANNASAHEB	099952076	RAVINA DEVI	099185537	VIJAYAN P N MR
	KAMAL KHAN	990095463	REKHA DEVI	091358184	VIKRAM-LAMICHHANE
091308622	KANCHAN S SATISH MR	990176755	RENU DEVI	990089490	VIMALA DEVI
099266877	KARAMDEV ORAON	990223872	RINA DEVI	099903853	VIVEK KUMAR
091366052	KARUNA GARG MRS.	091317675	RINKU DEVI	091364492	VIVEK KUMAR
099526914	KAVITA PANDIT MRS.	091005186	RISHI DEO PRASAD		
099801277	KAVITA SHUKLA				
990037357					



STAR DIAMOND

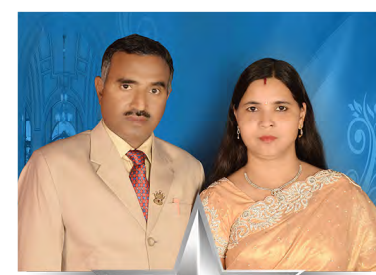
990096421	AATMA KUMAR	091147818	ALIAKBAR.MP	091021684	ANAND KUMAR
990049265	ABDUL AZIZ	099976157	AMARJEET KUMAR	099838767	ANANTA DATTARAM SAWANT
099278994	ABY VIJAY	990037749	AMBILI V T	990052049	ANIL KUMAR
990197455	AHMED ALI SHAHENSHA KAZI	990277832	AMBILY MANOJ	091141072	ANIL KUMAR KRISHN
990336738	AJAY KUMAR DWIVEDI	091116002	AMIT ASHOK JADHAV	091103685	ANIL PATIDAR
990132060	AJAY KUMAR AKELA	099700243	AMOL BHAUSAHEB BHOSALE	990227529	ANISHA ALPHONSA DSOUZA
091361293	AJAY KUMAR SINGH	091149138		990179173	ANITA DEVI

990436534	ANJU KUMARI	091038808	GOVIND MAHTO	091260254	NIBHA RANI	099210241	SARANSR MR	990276324	SITA RAM CHAUHAN	099661051	SYAMKUMAR P MR
990078053	ANSHU KUMARI	990228077	GULESHWAR SAW	099789356	NIRMAL CHATURBHUI	091028840	SARAT CHANDRA BEHERA	990024076	SONA DEVI	990274975	TARA ORAON
091363146	ANUSAYA SAHOO	099893511	GYAN DEEP GAUTAM MR.		MAHATO	091033705	SARAV JEET	099586116	SONALI SANJAY RANE MRS	091021478	TARULATTA RAKESHBHAI
099920515	ARABINDA SAHU	990109176	HEMANTI DEVI	990018656	NISHI KUMARI	990112613	SARITA DEVI	990069725	SONI DEVI		PATEL
990394355	ARBIND PRASAD	990202955	HIMANSHU VERMA	990115454	NUTAN DEVI	990189551	SARITA KUMARI	099129133	SRIKANTH VELIVELLI	099927901	THEJAPPAYYA
990144006	ARJUNI SAHOO	990128692	JAFAR HUSSAIN J	990120847	PANCHANAN DAS	990026611	SARVESH KUMAR	091127235	SRIKRISHNA N S	099692129	TILESHWAR MAHTO MR
990262014	ARUN KUMAR	099655980	JAI PRAKASH VERMA MR.	091295583	PARBATI CHAUDHARY	990362692	SASANKA KUMAR ROUT	091038336	SUBBULAKSHMI T	099774322	TRIBHUVAN ARORA
990176458	ARUN SAW	091305331	JAMEELABEEVI	990016381	PARIPURNA. Y.R	091001206	SATYENDRA BIND	990053409	SUDHA DEVI	099974681	TULARAM K. GHARTI
091223824	ARUNA KUMARI	091111438	JANARDAN YADAV	099906986	POONAM RANI	099709641	SEEMA VASANT SATRAS	099636677	SUDHIR KUMAR CHAUHAN	990164351	URMILA DEVI
990123262	ARVIND SINGH RATHOR	990066142	JAYASREE S	818578077	POTHUMANI KARUPPAIYAN	099520380	SHAHZAD ALI ANSARI MR.	990005323	SUJATA RAJPUT	990103440	USHA DEVI
099826088	ASHA MADHWANI	990065631	JAYGOVIND MAHTO	990029729	PRABHA DEVI	990117583	SHALIKRAM CHAUDHARY	990041148	SUKESH KUMAR	099329523	VARGESE M J
990315885	ASHIKA KUMARI BHANDARI	099012011	JUDIT MENDEZ MR	990147933	PRABHAKAR ACHARYA	091374968	SHANKAR KUNWAR	091341370	SUMAN DEVI	990301088	VIDYA RANI
091150974	ASHISH KUMAR	990035725	JULIYANI DODRAY	099596562	PRADEEPAN K A	990307425	SHANTILAL VILAS ZADE	099932496	SUMIT KUMAR VERMA	990480369	VIJAY KUMAR
091036106	ASHOK KUMAR	091035737	JYOTI SINGH	099046909	PRADEEPTA KUMAR SHASMAL	091165852	SHARADA BANAPPA	990223367	SUMITRA DEVI	099980771	VIMLESH KUMAR
091136477	ASHOK KUMAR DAWAR	099333096	KAILASH SINGH MARKAM DR	990388137	PRAKASH KUMAR		BELAGALI	091163874	SUNIL KUMAR SRIVASTAVA	091212087	VINEET KUMAR GAUR
990328268	ASHOK KUMAR SINGH	990223107	KALAVATI DEVI	990096888	PRAMOD		SHEKHAR SAH	099761585	SUNIL VISHWAKARMA	990169338	VINNA DEVI
990129947	BABITA DEVI	099331773	KALE RAJENDRA ANNASHEB	091029471	PRASHANT VERMA MR.		SHILA DEVI	990108938	SUPRAVA MISHRA	091211856	VINOD KUMAR
990290041	BABLI DEVI	990179371	KALPANA GURUNG	990136697	PREM PRASAD KADEL		SHITA DEVI	091235835	SUPRIYA UDAY NAIK	990243077	VINOD M
990184043	BABLI KUMARI	099785135	KAMAL AHMAD KHAN	990074786	PREMALATHA M K		SHIV SHANKAR PANDIT	091060849	SURENDRA PRAJAPATI	099417505	VINODA N MS
818950740	BABU RAM SHARMA	091308622	KAMAL KHAN	990079737	PRINCE KUMAR		SHIVAPUTHRAPPA I	091129239	SUSAIMANUSINGH.A	099633342	YASEEN ALI RANA MR.
990037780	BAJAYANTI KUMARI	990136583	KANTI DEVI	990282631	PRITI SAHNI		SHOBHA DEVI	099708414	SUSHILA GUPTA	091237715	YOGENDRA PRASAD GAUD
091237349	BALAMURUGAN J	990037357	KAVITA SHUKLA	091126309	PULKIT BHARDWAJ MR.		SHOBHA DEVI	990148001	SUSHILA KUMARI THARU		
990247758	BALCHAND KUMAR SUMAN	099084532	KINNAL NIKHIL NAYAK	091197127	PUNAM KUMARI		SHRAWAN KUMAR	990148656	SUSHMA KUMARI		
990007821	BARKHABEN TEKCHAND LUHANA	990220833	KIRAN DEVI	990261953	PUNITA KUMARI		SHUBEG BHATHAL	990109591	SUSMITA DEVI		
		099665811	KIRAN SINHA MRS.	091328104	PUSHPA DEVI		SHUBHI MITTAL	990039036	SWESH MISHRA		
990048478	BASANTA KUMAR MALLICK	990240508	KRISHNA SHAW	099221355	PUSPA MAHAPATRA MRS						
990136391	BASANTI DEVI	990016480	KUMARI CHANDNI SINHA	091233253	R RADHAKRISHNAN						
099911170	BHARAT KUMAR	091000531	KUMARI MANJU GUPTA	091287857	RADHEY SHYAM SRIVASTAVA						
099310098	BHARATHI BHAKTHA REDDY	990072177	LAL BAHADUR YADAV	099677637	RAJASEKHAR J MR						
099914011	BIRENDRA THAKUR	990095110	LALITA DEVI	099210235	RAJEEV KUMAR SINHA MR						
091026780	BISWANATH KUMAR	990101395	LALMATI DEVI	990193080	RAJESH KUMAR						
990171810	BUNDAN	091311636	LAXMI DEVI	091149621	RAM TILAK CHAUDHARY						
990257779	CHAMPA DEVI	990351738	LIPSARANI PATI	091149819	RAMASHANKAR PRASAD						
099559990	CHANDRA WATI SHRESHTH	099870882	MADAN PRASAD MR.	099717500	RAMCHANDRA. H. PAL.						
091151001	CHANDRAKANT PRASAD	990057452	MAHADEVI BADIGER	990154241	RAMLATH K						
990206322	CHANDRASHEKHAR KUMAR	099607191	MAHENDRA T ROMANI	990217975	RAMRATAN KUMAR						
091012725	CHANNABASAPPA PARAPPA BILAGI	990001262	MALATI DEVI	990016928	RANJEET KUMAR TIWARI						
		990326299	MALTI DEVI	091177145	RANJIT YADAV						
990277209	CHARAN JIT KAUR	091217978	MAMTA DEVI	990139150	RANJU DEVI						
990182401	CHETNABEN MADANLAL SHARMA	091056830	MANICKAM.M	091284205	RASKAR SUNIL SOPANA						
		091102294	MANJU DEVI	091132331	RATNAKAR NAYAK						
990011678	CHHOTE LAL MR.	091211579	MANJU DEVI	091266485	REENA KUMARI						
990105470	CHINTA DEVI	990137188	MANOHAR GUPTA	990176755	REKHA DEVI						
091378506	CHITA RANJAN BAGARTY	091022962	MARUTI BANDU CHIPARIKAR	091117588	REKHA DEVI						
990131005	CHITTARANJAN BAL	990215402	MASHIYA DEVI	990223872	RENU DEVI						
091363081	CHITTARANJAN ROURAY	990287236	MAYURI RAMESHBHAI PATEL	990245634	RIMEE DEVI						
990147733	CHRISTOPHER S	990070434	MD ASLAM HUSAIN	091353382	RINKU DEVI						
990121656	DAMODAR RAM	091301179	MD FIROJ AHMAD	091166380	RINKUBEN MANISHKUMAR PATEL						
091337647	DAVID REDDY	099972106	MD KHALIL		RITA DEVI						
990337486	DAYANA ELZOM V BABY	990162398	MD.SOHRAB ALAM	091339978	RITA SINGH						
099965602	DEBI DAS	099921280	MEENAKSHI SAHU	990162390	ROHIT KUSHAL WADEYAR						
091185022	DHANANJAY KEDARNATH SINGH	990115420	MEENU KALRA	990059717	ROY K X						
		990111613	MINKI DEVI	990328021	RUDRA BAHADUR						
091128985	DHARMENDRA KUMAR	099809456	MOHAMED SABIR	990175299	SAGAR BANSAL						
990228228	DHARMSHILA DEVI	091284742	MOHAN BABU	990071904	SAGAR SHANKAR						
091102398	DHRUV KUMAR	091330105	MOHD DAUD ALI	099846800	PACHANGANE						
099862540	DR. ATUL TYAGI	990129672	MOHD RIZWAN		SAGARIKA SAHU						
091332480	DRIGI NARAYAN	091061711	MS. SHEEBA	099981253	SAJID ALI						
990307701	ENJLINA HAPADGARA	990153758	MUHAMMED SALIM	990287598	SALITA SINHA						
990362267	GAMANSINGH RANA	990018368	MUKHTAR ALAM	990167485	SANGAM						
099895055	GANDHIKALPANABEN VIPULBHAI	990019462	NANDLAL MANDAL	990071970	SANGITA BARNWAL						
		091162738	NANJIBHAI KALYANBHAI GOYANI	091265031	SANJEEV KUMAR						
091359927	GAYATRI DEVI		NARENDRA SINGH YADAV	990389981	SANJU KUMAR						
990234980	GIRIJA KUMAR	990038630	NATASHA RAJVAIDYA MS.	990210332	SANJU KUMARI						
099780691	GOPAL CHANDRA NAIK	090083142	NEESHU RANI	091102655	SANJU KUMARI						
099633926	GOPALAKRISHNA BALLAL A	099422007		091347621							

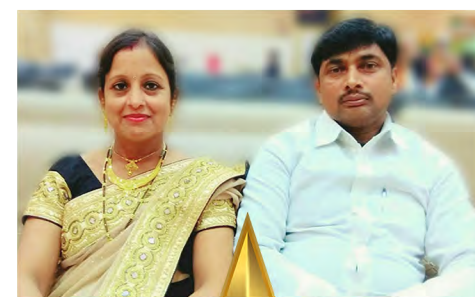


TOP 3 STOCKISTS

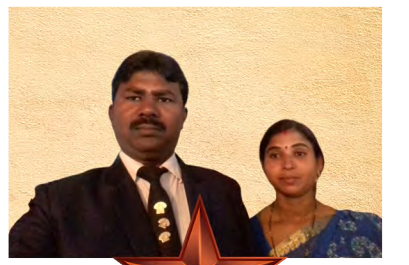
for the period of
July 2018 to January 2019



MAHAVEER GANO HEALTH CARE
Mr. SURENDRA PRASAD
Bihar Sharif, Nalanda, Bihar
990019338



SRI SRI MA BANAILIYA HEALTH CARE
Mr. AMBRISH KUMAR JAISWAL
Sonauli, Maharajganj, Uttar Pradesh
099662725



UMANATH DXN HEALTH CARE
Mrs. CHAMPA DEVI
Barh, Patna, Bihar
990148836

DXN CORDYCEPS COFFEE TOFFEE RECIPE

RECIPE by Mr.B.Vignesh and Mr.D.Arputharaja



DIRECTIONS

1. Take a non stick pan and heat the pan in simmer.
2. Add 1/2 cup water in the pan
3. Add Jaggery to the boiling water in the pan
4. Stir to dissolve the jaggery completely
5. Add the brown sugar in the syrup
6. Boil - stirring occasionally - until the mixture turns into a caramel colour
7. Check for string line consistency - by adding a drop of the mixture in a cup of water and feel the stickiness in your hand
8. Add butter to the caramel colour mixture in the pan
9. Stir it in medium heat for 5 minutes
10. Now add Cocozhi, Cordyceps coffee sachets and milkpowder mixture
11. Mix it thoroughly till you get a semi liquid mixture
12. Carefully pour the mixture into a mould
(Note: apply butter in the mould)
13. Keep the mould with the mixture in the refrigerator or in room temperature, for 1 hour.
14. After 1 hour take out the toffees from the mould
15. WOW !!! Now our Delicious Cordyceps Coffee Toffee is Ready to serve

Note: Store in an airtight container in the fridge for up to 1 week and enjoy your toffee

Baker's tip: Stir your toffee with a wooden spoon and use that spoon to scrape every inch of the pan's bottom so your toffee doesn't scorched.

This coffee toffee is buttery, perfectly chewy, deliciously sweet, and flavoured with Cordyceps coffee powder, and Cocozhi. It makes a delicious holiday gift to yourself and your friends!

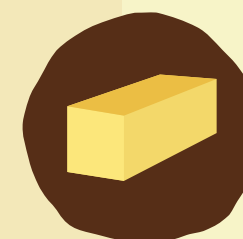
INGREDIENTS



CORDYCEPS COFFEE
3 Sachets



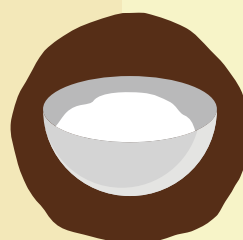
COCOZHI
1 Sachet



UNSALTED BUTTER
3 Table Spoon



BROWN SUGAR
1/2 Cup



MILK POWDER
150gms



JAGGERY
1/2 Cup

DXN (Siddipet) Ground Breaking Ceremony
The Auspicious H



DXN'S SIDDIPET, TELANGANA PROJECT; GROUND-BREAKING CEREMONY

The total population of Telangana (as per the 2011 census) is 35.1 million, consisting predominantly of people belonging to the lower rung of the social ladder. Although urbanization, social and protective legislations, and other measures taken by the Government, have led to gradual improvement in the occupational mobility and living standards over the years, but the living conditions of the majority of the population continue to show socio-economic backwardness.

On 7th March 2018, the Founder and CEO of DXN, Dato' Dr. Lim Siow Jin, together with his team, visited the farm land in Siddipet and its surrounding areas. After conducting the field visit of the selected areas it was found that the output was not enough for sustaining the farmers due to a few factors such as primitive farming techniques, fragmentation of land, social and economic backwardness and lack of experience in farming, market access, and entrepreneurial knowledge and skills.

Hence, DXN launched the Industrial Processing Project for Agro and Food Products, for the socio-economic development of the farmers in the Telangana State. The project will include:

- i) Integrated Spirulina Production Plant (30 acres)
- ii) Integrated Ganoderma Production Plant (30 acres)
- iii) Manufacturing factory, covering food, cosmetics and health supplements (20 acres)
- iv) R&D sector for agricultural, manufacturing and cosmetic products (5 acres)

- v) Seed Bank for providing to the cultivators (2 acres)
- vi) Nursery (5 acres)
- vii) Training centre and residential place (5 acres)
- viii) Laboratory for testing the products
- ix) Storage facilities, office buildings, loading units, parking area, etc.

The construction of the manufacturing unit will be modelled on DXN's manufacturing facility in Malaysia. DXN will expand the production base through trainings and technology transfer, and empowering the local farmers to grow spirulina and ganoderma. The aim of the project is to improve the social-economic background of the population, eliminate poverty, reduce the malnutrition rate, promote gender equality, encourage sustainable development in agriculture, generate employment, increase the state's Gross Domestic Product (GDP), ensure environment conservation, and improve the marketing skills and culture of trading of the people in the state.

*The acres taken from the Structure of DPR document.



Ranks #15

on 2018 DSN Global 100 list

100
DIRECT SELLING NEWS
GLOBAL

In recognition of worldwide performance
ranking as top one hundred
direct selling company
in the calendar year 2018

2009
#40

2011
#28

2014
#25

2015
#24

2017
#22